

FAMILIA, CULTURA MATERIAL Y FORMAS DE PODER EN LA ESPAÑA MODERNA



III Encuentro de Jóvenes Investigadores en Historia Moderna.
Universidad de Valladolid 2 y 3 de julio del 2015

MÁXIMO GARCÍA FERNÁNDEZ (EDITOR)



III Encuentro de Jóvenes Investigadores en Historia Moderna

**FAMILIA, CULTURA MATERIAL
Y FORMAS DE PODER
EN LA ESPAÑA MODERNA**

Valladolid 2 y 3 de julio del 2015

MÁXIMO GARCÍA FERNÁNDEZ (EDITOR)

ISBN: 978-84-938044-6-6

© Los autores

© De esta edición Fundación Española de Historia Moderna, Madrid, 2016.

Editor: Máximo García Fernández.

Colaboradores: Francisco Fernández Izquierdo, M^a José López-Cózar Pita, Fundación Española de Historia Moderna.

cchs_fehm@cchs.csic.es

Fotografía de cubierta: Biblioteca Histórica Santa Cruz, Universidad de Valladolid.

Entidades colaboradoras en la convocatoria y celebración del Encuentro:



Las familias de comerciantes de la ciudad de Trujillo a finales de la época moderna

Families of traders in the city of Trujillo at the end of the Modern Age

Raquel TOVAR PULIDO
Universidad de Extremadura

Resumen:

A través de la consulta de diferentes fuentes de finales de la época moderna, hemos tratado de dar respuesta a los objetivos que nos hemos propuesto: recomponer la estructura de los hogares de las familias de los comerciantes residentes en la ciudad de Trujillo y conocer qué mecanismos establecieron para la formación de tales hogares. En segundo lugar, hemos tratado de vincular el comportamiento familiar de los individuos dedicados al comercio con las pautas existentes en las familias de comerciantes varias décadas atrás, todavía en el siglo XVIII. Y, por último, nos ha sido posible obtener información acerca de la estructura económica de los negocios que regentaban estas familias.

Palabras clave: Estructura de la familia. Comerciantes. Economía urbana. Trujillo. Final de la época moderna.

Abstract:

The article analyses the results of the consultation of different sources of late modern times. Firstly, it rebuilds the structure of the homes of the families of the traders in the city of Trujillo and what mechanics were established for the formation of such households. Secondly, it obtains information on the economic structure of businesses which these families ran. Finally, it links the familiar behavior of individuals engaged in trade with existing guidelines on the merchant families in the eighteenth century.

Keywords: Family structure. Traders. Urban economy. Trujillo. The end of the Modern Age.

1. Introducción:

Es evidente la influencia de la actividad comercial en la conformación de la vida urbana, pero no siempre esta función es la predominante en una ciudad¹. Extremadura desde la época medieval ha sido una región cuya economía se basaba en la agricultura y la ganadería, mientras que el comercio y la artesanía, poco desarrollados, estaban limitados a satisfacer las necesidades básicas de la población².

Debido a que el papel de la familia es de gran relevancia como intermediación entre el individuo y la comunidad³, presentamos en este trabajo una aproximación a la estructura familiar de uno de los grupos socio-profesionales situados entre las clases acomodadas del ámbito urbano español, el grupo de los comerciantes de la ciudad de Trujillo a finales del periodo plurisecular que engloba el Antiguo Régimen.

¹ Isidoro Fernández Millán, *La ciudad de Plasencia en el siglo XVIII: aspectos demográficos y sociales*. Mérida, Asamblea de Extremadura, 1995, p. 192.

² José Luis Martín Martín, *Historia de Extremadura. Los tiempos medievales*. Badajoz, 1985, p. 348.

³ Juan Manuel Bartolomé Bartolomé, "Comerciantes de origen castellano en León: las familias Pablos Salán-Rodríguez y Hernández de Medina-Fernández (1700-1850)", p. 146. *Brocar: Cuadernos de investigación histórica*, Nº 28, 2004, pp. 145-166.

El método de recomposición de familias⁴ nos ha permitido analizar los núcleos familiares encabezados por individuos que desempeñan actividades comerciales en los años veinte del siglo XIX. Las listas nominativas que ofrecen las fuentes⁵ objeto de análisis permiten distinguir los hogares entre sí, así como las relaciones de parentesco entre los individuos que componen el hogar⁶, a partir de los cuales detectamos el número de familias que forman parte de cada hogar, pues pueden ser varias⁷. Las unidades de corresidentes en una misma vivienda establecen un vínculo entre los miembros que la constituyen, pero estos lazos de cohesión, como veremos, no han de ser necesariamente biológicos⁸. Las fuentes documentales manejadas nos han permitido advertir modelos de familia diferentes entre las familias objeto de estudio, cuyo tamaño se ve condicionado por el agregado doméstico que presentan, que puede estar integrado por hijos, parientes corresidentes y empleados domésticos.

En primer lugar, analizamos el grado de representatividad de este grupo socio-profesional respecto al resto de los agregados domésticos, cuyos cabezas de familia desempeñan oficios vinculados a otros grupos socio-profesionales. Nos interesa conocer la composición interna de los núcleos familiares encabezados por individuos dedicados al comercio, con el objetivo de advertir posibles diferencias entre mercaderes, comerciantes, así como vendedores al por menor, es decir, analizar la organización doméstica de grandes mercaderes y pequeños comerciantes. Una vez que hayamos definido el perfil de los cabezas de familia responsables de un hogar que se dedican al comercio, podremos delimitar los lazos de parentesco que unen a los individuos integrantes de la familia con el individuo que ocupa la jefatura del hogar, el grado de consanguinidad que los une, si se trata de hijos, sobrinos y familiares de tipo ascendente o si, a diferencia de ello, los lazos no son de sangre sino de tipo laboral, nos referimos a la presencia de empleados domésticos en las viviendas de comerciantes. De este modo extraeremos el modelo de familia que caracteriza a este grupo socio-profesional, si se trata de familias simples, formadas por padres e hijos, o si las familias responden a un grado de complejidad derivado de la presencia de familiares e individuos de distinto parentesco o grado de consanguinidad. También establecemos una aproximación a las actividades económicas detentadas por algunas de estas familias.

En definitiva, tratamos de definir los comportamientos familiares de un grupo socio-profesional eminentemente urbano en una ciudad del final de la época moderna, en un periodo de transición como es el final del Antiguo Régimen, con el objeto de advertir el grado de representatividad en la ciudad de Trujillo en este periodo de crisis,

⁴ Louis Henry, *Manual de demografía histórica*. Barcelona, Crítica, 1983, pp. 248-249.

⁵ Archivo Municipal de Trujillo [AMT], *Padrones de vecinos 1825-1829*, Ciudad de Trujillo, legajo 1004.

⁶ Hemos utilizado el modelo de análisis que, a finales de la década de los sesenta y principios de los años setenta del siglo XX, fue diseñado por Laslett y el grupo constituido entorno a la Escuela de Cambridge, como método de aproximación a la estructura del hogar a partir de las unidades de corresidentes. Ver Francisco García González, "Las estructuras familiares y su relación con los recursos humanos y económicos", p. 164; en Francisco Chacón y Joan Bestard (dirs.), *Familias. Historia de la sociedad española (del final de la Edad Media a nuestros días)*, Madrid. Cátedra, 2011, pp. 159-254. Ver Peter Laslett, "La famille et le ménage: approches historiques". *Annales, ESC.*, 1972, pp. 847-872. Y Peter Laslett, "Introduction: the History of the Family"; en Peter Laslett y Richard Wall. (eds.), *Household and Family in past time*, Cambridge, 1974, pp. 1-90.

⁷ L. Henry, *Manual de demografía...*, pp. 30-38.

⁸ Felicísimo García Barriga, *Familia y sociedad en la Extremadura rural de los tiempos modernos (siglos XVI-XIX)*. Cáceres, Universidad de Extremadura, 2009, p. 177.

así como si su presencia responde a un modelo de reproducción social claramente definido a partir de una determinada organización doméstica o si, por el contrario, las pautas seguidas por los cabezas de familia responden a variables independientes, fruto de la coyuntura más que de estructuras familiares claramente delimitadas.

2. Comerciantes en la ciudad:

La élite local de la ciudad está integrada por un grupo heterogéneo de familias en las que encontramos terratenientes, individuos dedicados a profesiones liberales, personas que desempeñan un cargo en la administración, así como a los grandes comerciantes de la ciudad. A excepción de los primeros, se trata de profesionales que no están directamente vinculados al desarrollo de actividades agrícolas y artesanales. No obstante, en muchas ocasiones poseían tierras y demás propiedades que administraban por sí mismos o a través de intermediarios, cuando para su explotación eran entregadas a cultivadores independientes⁹. Tal disponibilidad de propiedades tanto urbanas como patrimonio rústico la hemos podido observar también en algunas de las familias de comerciantes que hemos estudiado.

La representatividad de los distintos grupos socio-profesionales de la ciudad de Trujillo es desigual en cuanto al número de individuos a los que afecta, y estas diferencias son visibles entre la élite local y el resto de grupos pero también entre los propios grupos acomodados, que incluyen, además de a los burgueses a los que nos hemos referido, a los grandes propietarios agrícolas. En conjunto, los grupos socio-profesionales que formarían parte de esta burguesía local, constituirían el 11,2% de la población, entre los cuales los comerciantes constituyen el 3,33% de las familias en la cronología estudiada¹⁰.

Tabla 1. Familias de comerciantes en la ciudad de Trujillo.

Comerciantes	1825	V	M	1826	V	M
Cajero	4	4		5	5	
Comerciante	8	6	2	5	4	1
Estanquero	1	1		1	1	
Mercader/a	9	8	1	7	6	1
Tendero	1	1		5	3	2
Recatonero/a	10	9	1	9	8	1
Tercenista	1	1		1	1	
Total	34	30	4	33	28	5

⁹ José Pablo Blanco Carrasco, *Demografía, familia y sociedad en la Extremadura moderna, 1500-1860*. Cáceres, Universidad de Extremadura, 1999, pp. 317-320.

¹⁰ En los años veinte del siglo XIX el número de habitantes de Trujillo giraba en torno a 2.800 sólo en la ciudad.

Comerciantes	1827	V	M	1828	V	M	1829	V	M
Negociante	1	1							
Comerciante	12	11	1	15	12	3	12	10	2
Mercader/a	1	1							
Tendero	4	2	2	4	1	3	1	1	
Recatonero/a	10	8	2	10	8	2	10	9	1
Revendedor							1	1	
Tercestista				1	1		1	1	
Estanquero	2	2		2	2		2	2	
Cajero	3	3		3	3		2	2	
Vendedor							1	1	
Total	33	28	5	35	27	8	30	27	3

Fuente: AMT. *Padrones de 1825 a 1829*. Leg. 1004. Elaboración propia.

3. El agregado doméstico de estas familias:

El mantenimiento de la posición social, dentro de las colectividades de las que formaban parte los grupos acomodados de la ciudad de Trujillo, va a condicionar su reproducción biológica buscando la continuidad de su reproducción social¹¹. Los grupos socio-profesionales que componen la burguesía urbana desempeñan actividades tan dispares que resulta difícil “esclarecer un comportamiento familiar y demográfico específico”¹². Precisamente las familias que cuentan con un agregado doméstico de mayor tamaño pertenecen al grupo socio-profesional constituido por comerciantes (4,34 miembros por familia).

Al intentar establecer una comparativa con poblaciones cercanas de la centuria anterior y también de cronología similar, hemos observado que a mediados del siglo XVIII en la ciudad de Coria el grupo de los comerciantes contaba con 4,1 miembros por hogar, de acuerdo a los estudios de Hernández Bermejo¹³; por su parte, la muestra extremeña analizada por García Barriga¹⁴ correspondiente al año 1829 proporciona un tamaño medio del hogar de las familias dedicadas al comercio de 4,2 individuos¹⁵. Los resultados son equiparables y proyectan, por tanto, un modelo de familia en este grupo socio-profesional que es similar en el siglo XVIII y en la primera mitad del siglo XIX en el ámbito rural y urbano extremeño (ver tabla 2).

¹¹ F. García Barriga, *Familia y sociedad...*, p. 177.

¹² J. P. Blanco Carrasco, *Demografía, familia y sociedad...*, pp. 319-320.

¹³ María Ángeles Hernández Bermejo, “Estructuras familiares y sistemas de transmisión patrimonial en Extremadura. La ciudad de Coria en el siglo XVIII”, pp. 145-147, en Francisco García González (ed.): *Tierra y familia en la España meridional. Siglos XIII-XIX*. Murcia, Universidad de Murcia, 1998, pp. 133-153.

¹⁴ F. García Barriga, *Familia y sociedad...*, p. 143.

¹⁵ F. García Barriga (2009) realiza un estudio de Arroyo, Brozas, Casar, Malpartida y Navas. Se trata de un análisis de las estrategias familiares llevadas a cabo en poblaciones rurales, que nos permiten comparar el entorno rural extremeño con el urbano, en este caso con la ciudad de Trujillo.

Tabla 2. Hijos, parientes y personal doméstico. El agregado doméstico de las familias de comerciantes de la ciudad de Trujillo

Familias de comerciantes	Número	Personal		Agregado
	de hijos	doméstico	Parientes	doméstico
TOTAL	1,33	0,71	0,47	4,34

Fuente: La misma que en la tabla anterior. Elaboración propia.

4. Modelos de familia:

El modelo de familia predominante en el Antiguo Régimen en la España meridional¹⁶, así como en el conjunto de las familias de la ciudad de Trujillo es la familia nuclear simple¹⁷, formada generalmente por padres e hijos. Sin embargo, las familias de comerciantes generan mecanismos de organización familiar que difieren del modelo de hogar predominante en la ciudad. Tales mecanismos no se aplican de la misma manera en las familias de grandes y pequeños comerciantes: en las primeras hemos observado familias más numerosas, en las que la descendencia alcanza en algunos casos hasta seis hijos, mientras que en las familias de pequeños comerciantes los hogares estudiados presentan un máximo de cuatro descendientes, si bien el volumen de comerciantes en cuyas familias no aparecen hijos es significativa en ambos casos –51,85% y 47,69% respectivamente– (ver tabla 3).

La presencia de criados parece una costumbre habitual en las familias de mercaderes y comerciantes, pues esta presencia es observada en alrededor de la mitad de las familias de este tipo. Sin embargo, los vendedores al por menor, como los recatoneros, cuentan con personal empleado en sus actividades económicas en el 21% de los hogares. Asimismo, los mecanismos de solidaridad familiar se aplican movidos por las circunstancias coyunturales de los individuos que son acogidos en el hogar, pero también de las posibilidades de supervivencia que pueda ofrecer la familia que acoge – las familias de grandes y pequeños comerciantes que no acogen familiares constituyen el 62,96% y 78,79% respectivamente–. Tal acogimiento, junto a la presencia de criados en la familia, se traduce en una complejidad en la estructura del hogar que se pone de

¹⁶ Estudios sobre estructura de la familia, con predominio de familia nuclear simple, para el siglo XVIII y XIX en Francisco García González, “Labradores, jornaleros y sirvientes en la sierra. Organización doméstica y ciclo de vida (Alcaraz, 1753-1787)”, p. 163, en Francisco García González (ed.), *Tierra y familia en la España meridional. Siglos XIII-XIX*. Murcia, Universidad de Murcia, 1998, pp. 155-192.; Francisco García González, *La sierra de Alcaraz en el siglo XVIII: población, familia y estructura agraria*, Albacete, Instituto de Estudios Albacetenses “Don Juan Manuel”, 1998, p. 208.; Estrella Garrido Arce, “Tener o no tener en 1791. Estructuras familiares y tenencia de la tierra en la Huerta de Valencia, siglo XVIII”, p. 207, en F. García González (ed.), *Tierra y familia...*, pp. 193-223.; M^a Á. Hernández Bermejo, “Estructuras familiares...”, p. 144, en F. García González (ed.), *Tierra y familia...*, pp. 133-153.; José Manuel Pérez García, “Familias y hogares en Galicia y en la Cornisa Cantábrica durante el Antiguo Régimen”, pp. 60-61, en Francisco García González (coord.), *Historia de la familia en la Península Ibérica: balance regional y perspectivas. Homenaje a Peter Laslett*, Cuenca, Universidad de Castilla La Mancha, 2008, pp. 57-84.; Ramón Lanza García, *Población y familia campesina en el Antiguo Régimen, Liébana, siglos XVI-XIX*, Santander, Universidad de Cantabria, 1988, p. 139.; Francisco García González, “La historia de la familia en el interior castellano: estado de la cuestión y esbozo bibliográfico”, en F. García González (ed.), *Historia de la familia...*, pp. 277-330; J. P. Blanco Carrasco, *Demografía, familia y sociedad...*, p. 281.

¹⁷ La familia nuclear simple es aquella que está formada por una pareja conyugal y, en su caso, la descendencia de estos, así como por viudos y solteros con hijos.

manifiesto en modelos de familia que difieren del tradicional modelo de familia nuclear simple, como la familia nuclear compleja y la familia múltiple.

Tabla 3. Estructura del hogar de grandes y pequeños comerciantes. Valores relativos.

Nº criados	Grandes Comerciantes	Pequeños com.	Nº Parientes	Grandes Comerciantes	Pequeños com.
Ninguno	50,91	78,79	Ninguno	62,96	78,79
1 criado	32,73	16,67	1 p.	27,78	18,18
2 criados	5,45	1,52	2 p.	7,41	3,03
3 criados	7,27	1,52	3 p.	1,85	0,00
4 criados	1,82	0,00	4 p.	0,00	0,00
5 criados	0,00	1,52	5 p.	0,00	0,00
6 criados	1,82	0,00			
<i>Total</i>	<i>100,00</i>	<i>100,00</i>	<i>Total</i>	<i>100,00</i>	<i>100,00</i>
Nº hijos	Grandes Comerciantes	Pequeños com.	Miembros	Grandes Comerciantes	Pequeños com.
Ninguno	51,85	47,69	1	0,00	2,99
1 hijo	18,52	16,92	2	19,23	29,85
2 hijos	3,70	3,08	3	34,62	17,91
3 hijos	9,26	20,00	4	9,62	11,94
4 hijos	5,56	9,23	5	11,54	16,42
5 hijos	3,70	0,00	6	7,69	13,43
6 hijos	7,41	3,08	7	3,85	1,49
7 hijos	0,00	0,00	8	1,92	2,99
8 hijos	0,00	0,00	9	3,85	1,49
9 hijos	0,00	0,00	10	5,77	1,49
			11	0,00	0,00
			12	1,92	0,00
<i>Total</i>	<i>100,00</i>	<i>100,00</i>	<i>Total</i>	<i>100,00</i>	<i>100,00</i>

Fuente: Las mismas que en la tabla anterior. Elaboración propia.

5. Nombres, apellidos y actividad mercantil:

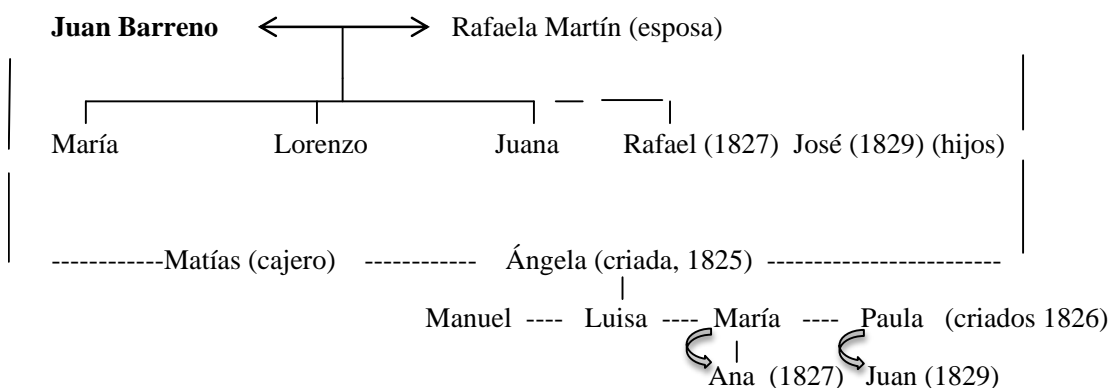
La disparidad en la estructura del hogar de las familias de comerciantes hace que resulte difícil establecer un modelo de hogar con el que poder definir a este grupo socio-profesional. La complejidad de la composición de algunas de estas familias nos llama especialmente la atención, así como la inestabilidad a la que se ven sometidas y que, al mismo tiempo, se ve reflejada en el agregado doméstico de algunos hogares que, por interesantes, nos ha parecido oportuno incluir a continuación:

La familia del mercader Juan Barreno residía en una de las casas de la Plaza del Rey. Este mercader¹⁸ estaba casado con una mujer veinte años más joven que él, con la que tenía tres hijos. En la misma casa residían dos empleados, un cajero de 35 años¹⁹,

¹⁸ A partir de 1826 Juan Barreno figura como comerciante y ya no como mercader.

¹⁹ Al indicar las edades tomamos como referencia el primer año objeto de estudio.

soltero, y una criada de 18 años, también soltera²⁰. Pero la estructura de este tipo de familias no se va a mantener estable y ello les va a diferenciar del resto de familias de la ciudad, en las que los cambios solían producirse en la mayor parte de las ocasiones bien por la muerte de algún miembro o bien por el nacimiento de un nuevo hijo²¹. En 1826 deja de trabajar para esta familia la criada²², sin embargo, se incorporan cuatro nuevos criados, tres mujeres y un hombre²³. La familia se ve ampliada nuevamente a causa del nacimiento de un hijo en 1827, así como se produce la salida de una de las criadas, cuya ausencia es sustituida por la de otra joven. En 1829 se produce un nuevo nacimiento, así como la salida de otra de las criadas, que es sustituida por un joven de 15 años. Las características estructurales del hogar lo convierten en una familia nuclear compleja²⁴.



Fuente: La misma. Elaboración propia.

Vemos cómo la actividad económica de la familia de Juan Barreno refleja signos de prosperidad al observar los componentes del hogar, cuyo volumen parece ser producto de una economía incipiente, en la que el volumen de trabajo, por una parte, requiere de la presencia de hasta cinco empleados en el hogar y, por otro lado, el volumen de ingresos posibilita su mantenimiento. Sus negocios tenían como actividad principal el comercio de tejidos, quincalla y hierros en una casa-tienda, a la que se le atribuye un capital de 30.000 reales²⁵, de los cuales se estiman 3.450 líquidos, pues a los 5.000 ganados anualmente habría que restar los 300 que se destinan a pagar el alquiler de las piezas que ocupa, así como los 1.250 considerados capital anticipado.

²⁰ La mayor parte de las criadas que trabajaban para las familias trujillanas que se encontraban en una posición acomodada eran muy jóvenes y solteras. Comenzar a trabajar para una familia como sirvientas suponía salir del núcleo familiar que las había visto nacer para pasar a formar parte de una nueva familia.

²¹ Se producen movimientos de familiares y criados en otras familias pero de menor envergadura que las del grupo socio-profesionales que estamos estudiando.

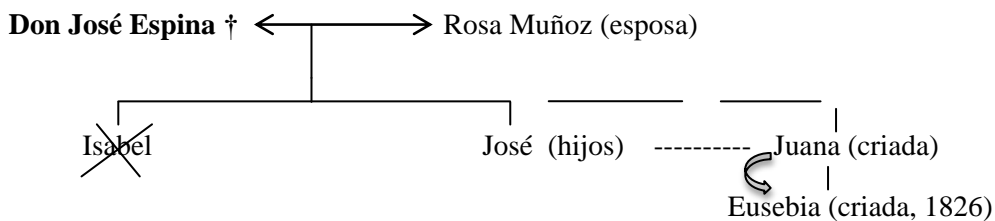
²² La movilidad de personal doméstico también era frecuente en otros grupos socio-profesionales vinculados a la élite local.

²³ La edades de dos de las criadas y el criado oscila entre 14 y 20 años, en cambio, la tercera criada es una viuda de 67 años, la cual habría comenzado a ejercer este oficio a causa de la desprotección económica que supone el fallecimiento del esposo. Las mujeres que se emplean como criadas no suelen estar casadas, sino que el estado civil más habitual es el de viuda o soltera.

²⁴ Definimos familia nuclear compleja o extensa a aquella en la que, dentro de la familia simple, además de la familia nuclear simple que formarían padres e hijos, se incorporan también bien familiares de distinto grado de consanguinidad o bien empleados que trabajan para el cabeza de familia.

²⁵ AMT. *Relación de bienes inmuebles*. Leg. 1157, carpeta 1.

Residente en la calle Tiendas, el mercader de 57 años Don José Espina vive con su esposa, dos hijos y una criada. Sin embargo, tiempo después uno de los hijos deja de formar parte de este hogar y se produce un cambio en el personal doméstico, pues en 1827 se incorpora una criada soltera de 11 años, de la que prescindirán dos años más tarde y que sustituye a la anterior criada viuda de 67 años. Tras el fallecimiento del esposo, su viuda Rosa Muñoz, de 58 años, va a tomar el relevo en la dirección del negocio familiar, como comerciante. Así pues, vemos cómo la mujer únicamente dirige la actividad familiar de la familia a la muerte del esposo.

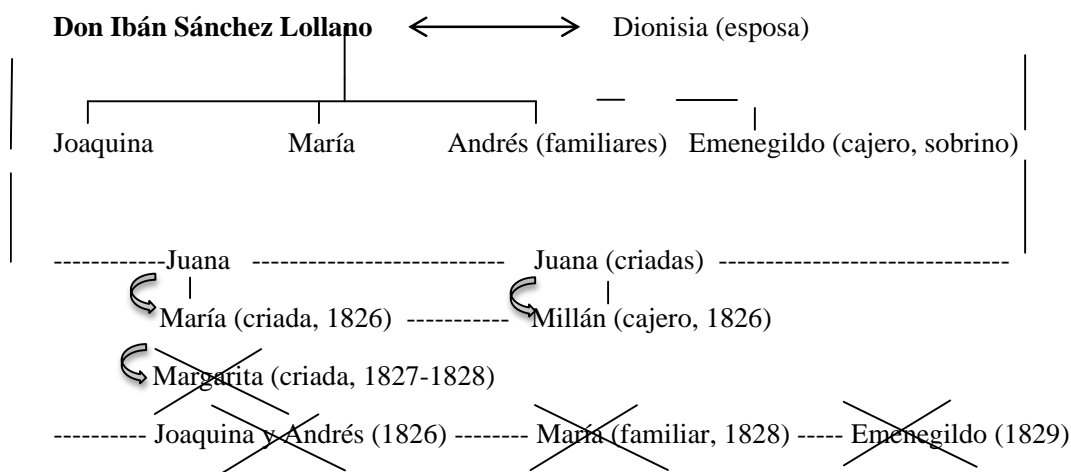


Fuente: La misma. Elaboración propia.

El patrimonio familiar de Don José Espina se asentaba en una tienda compuesta de varios géneros de tejidos del país y artículos de comestibles, para la cual se estima un capital de 3.500 reales, cuya producción en líquido es 1.300, pues una parte de las ganancias eran destinadas al alquiler de las piezas que ocupaba el negocio, así como se descontaba el capital anticipado. Sin embargo, el grueso de sus bienes no se limitaba al negocio con tienda abierta sino que también poseía una fábrica de licores, que con los utensilios de ella anejos se regulaba en 1.800 reales (líquido 1.400)²⁶.

Al mismo modelo de familia responde la del mercader de 46 años Don Iban Sánchez Lollano, residente en la calle Tiendas. Reside con él su esposa, dos jóvenes solteras de 22 y 24 años, que podrían ser familiares, y un familiar de nueve años; también un sobrino soltero de 33 años que ejerce como cajero; y dos criadas, una de las cuales es viuda y tiene 67 años y la otra es soltera de 21 años. Desglosamos a continuación los cambios que se producen en menos de una década: en 1826 se incorpora un cajero de 10 años y una criada de 18, pues se marchan las dos criadas anteriormente mencionadas, tampoco figuran como residentes en este hogar dos de los familiares señalados en líneas anteriores, una de las jóvenes y el niño; estos podrían ser sobrinos del matrimonio, que habrían sido acogidos en el hogar de manera temporal tras la posible pérdida de los progenitores. En 1827 se incorpora una nueva criada de 20 años, tras la salida de la anterior, pero un año después esta familia únicamente estará constituida por el matrimonio y el sobrino de 11 años, que como cajero trabaja para la familia y que, finalmente, acabará abandonando el hogar.

²⁶*Ibidem.*



Fuente: La misma. Elaboración propia.

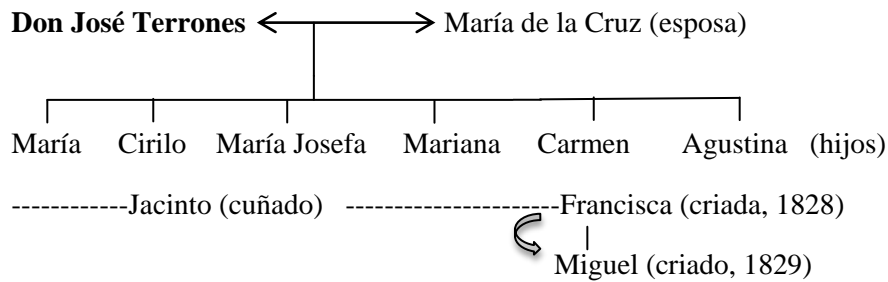
Iban S. Lollano regentaba una casa tienda compuesta de tejidos de lana y algodón, quincalla, otras manufacturas y ultramarinos en las que gira con un capital de 48.000 reales, de los cuales resultan 3.600 en líquidos, pues como los anteriores comerciantes destina una parte al arrendamiento de las piezas en donde se haya situada. Los textiles eran las manufacturas más demandadas²⁷. Los tejidos de lana se comercializaban según su calidad, los tejidos más bastos de la industria rural tenían un ámbito de comercialización reducido; y los de calidad mediana, pero con una mayor técnica y división del trabajo, eran dirigidos para la venta a todo el territorio de Castilla²⁸.

José Terrones, comerciante de 40 años, residía en la Plaza del Rey con su esposa y seis hijos, y su cuñado soltero y pobre de 45 años, imposibilitado. En 1828 se incorpora una criada soltera de 23 años, que será sustituida al año siguiente por un criado de 12 años. El grueso de los bienes de Don José Terrones incluía, además de actividades mercantiles como en las familias mencionadas, patrimonio rústico. Poseía una cerca de cabida de tres fanegas, en la que se disfruta de pasto y produce líquido 50 reales. También contaba con dos cercas de dos fanegas cada una y cuya producción se elevaba a cuatro fanegas de centeno²⁹, si bien el grueso de su fortuna estaba constituido por más propiedades.

²⁷ Agustín González Enciso, "El Comercio en la España interior durante la época moderna", p. 27. *Obradoiro de historia moderna*, Nº 17, 2008, pp. 15-42.

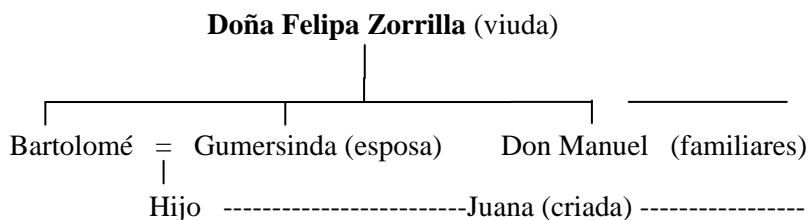
²⁸ Agustín González Enciso, "La protoindustrialización en España", p. 28, *Revista de Historia Económica*, 1, 1984, pp. 26 y ss.

²⁹ AMT. *Registro de fincas rústicas y urbanas, con expresión de sus dueños, situación y rentas*. Leg. 1153, carpeta 5.



Fuente: La misma. Elaboración propia.

Después de la descripción de varias familias con estructura nuclear compleja, un ejemplo de familia múltiple³⁰ es la de Doña Felipa Zorrilla, viuda de 56 años, figura como cabeza de una familia de la que forman parte una pareja conyugal y el hijo de estos, otra persona más y una criada soltera de 20 años. Desconocemos el grado de parentesco que existe entre la pareja conyugal y Doña Felipa, sin embargo, aunque desconocemos el segundo apellido de los miembros de la pareja, por las edades de estos, 35 y 31 años respectivamente, pudiera tratarse de uno de los hijos y su respectivo esposo o esposa, o bien de sobrinos. Asimismo, esto mismo creemos de Don Juan Villota, de 31 años, cuyo estado de viudedad nos invita a pensar que podría haber regresado a casa de esta familiar tras haber sufrido la pérdida de la esposa. En cualquier caso, ambos familiares varones también se dedican a la actividad comercial.



Fuente: La misma. Elaboración propia.

La presencia de esta familia en la ciudad de Trujillo llega a su fin y en 1826 ya no figuran en el padrón así como en los años sucesivos. Quizá las actividades económicas desempeñadas fueron responsables de la emigración a otro lugar y, por tanto, de su salida de la residencia familiar situada en la calle Tiendas. Desafortunadamente las fuentes manejadas en este caso no recogen información al respecto.

³⁰ Definimos como familia múltiple y familia extensa-compleja a aquella que está constituida por dos familias nucleares distintas, es decir, aquellas en las que existe una pareja conyugal que ha creado una familia al haber tenido descendencia y que reside en la casa de la familia de los padres de uno de los miembros de la pareja conyugal o de otro familiar.

6. Conclusiones:

Así pues, hemos tratado de establecer a lo largo de estas páginas una aproximación a la estructura de las familias de los comerciantes que habitaban en la ciudad de Trujillo a finales de la época moderna. Hemos optado por analizar los años correspondientes al primer tercio del siglo XIX porque la composición familiar predominante en la época moderna no finaliza a finales del siglo XVIII, sino que, tal y como hemos podido comprobar por las comparaciones que hemos establecido, se extiende a la centuria siguiente, porque, en definitiva, las variables que condicionan los comportamientos familiares están condicionados por factores similares en unos años y otros.

Si, como hemos señalado, se produce una continuidad del modelo de familia nuclear simple como modelo de familia predominante en la época moderna. Hemos observado entre las familias de comerciantes agregados domésticos más extensos de lo habitual, lo cual también se producía en la centuria previa en zonas del interior peninsular urbanas y rurales. La complejidad que caracteriza a estas familias estará condicionada por dos factores, por un lado, porque la actividad económica que ejercen requiere de la presencia de personal empleado que hace que el agregado doméstico se vea en aumento al residir en el hogar y, por otro lado, porque la prosperidad económica de la actividad mercantil desarrollada por estas familias hace posible el mantenimiento en el hogar de un agregado doméstico de tal envergadura.

Las limitaciones de espacio impiden mostrar una relación exhaustiva de todas las familias, lo cual nos ha llevado a optar por seleccionar una muestra representativa de este grupo socio-profesional. No obstante, nos ha sido posible adentrarnos en la complejidad a la que hacemos referencia a través del análisis de las familias seleccionadas, así como la consulta de fuentes referentes a sus bienes nos ha permitido conocer cuál era el patrimonio que hacía posible el desarrollo de familias de estas dimensiones.